

1zu1chance

Vom Wegbegleiter zum Wegbereiter

Dominic Lindenau arbeitet im 1zu1vertrieb. Mit schnellen und präzisen Prototypen und Serienteilen hilft er Unternehmen neue Wege zu beschreiten – vor allem im Bereich Medizintechnik. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine erfahrene

+ **Gebietsleitung im Vertriebsaußendienst**
Raum Stuttgart m/w/d
 Vollzeit

Dominic, ganz allgemein gesprochen: Was macht 1zu1?
 Für fast alle industriell hergestellten Produkte werden Prototypen gefertigt, bevor sie in großen Stückzahlen produziert werden. 1zu1 fertigt Prototypen und Serienteile hochpräzise und schnell in den Technologien 3D-Druck, Vakuumguss und Spritzguss mit Aluwerkzeug.

Die offene Stelle ist im Verkauf angesiedelt. Wie ist hier die Zusammenarbeit organisiert?
 Vereinfacht gesagt: Der Außendienst kümmert sich um Neukunden, übergibt die Aufträge an das entsprechende Projektteam und bespricht im Anschluss die Details mit den Kunden in Online-Meetings oder persönlich vor Ort. Von den Projektleitern im Innendienst gibt es laufende Updates zu den einzelnen Projekten und einmal im Monat findet in Dornbirn ein mehrtägiges Vertriebsmeeting statt.

Was umfasst dein Aufgabenbereich konkret?
 Es geht um die Entwicklung des deutschen Marktes durch die selbständige Akquise von Neukunden. Dabei legen wir großen Wert auf eine kontinuierliche Kundenbetreuung. In guten und weniger guten Zeiten, sozusagen. Als Gebietsleitung im Vertriebsaußendienst klären wir technische Fragen und finden Lösungen, die höchstmögliche Wirtschaftlichkeit für beide Seiten garantieren.

Wie ist der Spirit am Unternehmenssitz in Dornbirn?
 Wir sind ein eingespieltes Team. Wir lieben es, mit neuesten Technologien eine Pionierrolle einzunehmen und ungeahnte Lösungen für unsere Kunden zu finden – bis hin zur effizienten Serienproduktion ihrer Kunststoffteile.

Welchen fachlichen Background hast du?
 Ich habe meine Ausbildung zum Verfahrensmechaniker für Kunststoff und Kautschuk bei Cooper Standard in Lindau gemacht. In diesem Kontext ist mir 1zu1 zum ersten Mal begegnet. Danach war ich elf Jahren im Immobilienbereich, bevor ich als Projektleiter bei 1zu1 angefangen und ein Gebiet in Deutschland als Außendienstmitarbeiter übernommen habe.

Das Beste an deinem Job?
 Der Austausch mit Kunden aus den unterschiedlichsten Branchen und die Betreuung von Projekten in den einzelnen Stadien. Die Vielfalt der Technologien im Hause 1zu1 ist ein echtes Asset. Die hohe Fertigungstiefe vom Prototyp bis zum Serienteil bedeutet Sorgenfreiheit bei der Beratung beim Kunden vor Ort.

Job-Highlights

- + **Aufgaben mit Perspektive**
 beim Qualitätsführer in der Prototal Gruppe
- + **Neueste Technologien**
 für vielfältige Möglichkeiten und Materialien
- + **Offene Unternehmenskultur**
 mit perfekter Unterstützung und Organisation
- + **Freie Zeiteinteilung**
 Kernzeiten werktags von 9 bis 15 Uhr
- + **Firmenwagen**
 auch zur privaten Nutzung

Interessiert?
 Wir freuen uns auf
 Ihre aussagekräftige
 Bewerbung.



„Wenn der Wind stärker wird, musst du dich doppelt konzentrieren. Im Leben wie im Job. Dafür geht's rasant voran.“
 Dominic Lindenau,
 1zu1vertrieb und Hobby-Kitesurfer